



**RETINDUSTRIA**

Le convenzioni nazionali  
di Confindustria.



*...e il tuo  
business cresce prima!*



---

Sei un'azienda associata?  
Scopri tutti i vantaggi e le opportunità a te dedicati  
da oltre 30 partners con centinaia di offerte in esclusiva  
su servizi e prodotti per il tuo business.

visita il sito [www.confindustria.it](http://www.confindustria.it)  
entra nella sezione "Convenzioni"  
registra la tua azienda

***Retindustria  
il tuo business cresce prima!***

---



**AGENZIE PER IL LAVORO**

ORIENTA	08
UMANA	10



**ALBERGHI**

ACCOR	12
STARHOTELS	14



**INFORMATICA ED ELETTRONICA**

SAMSUNG	16
CBT	18



**TRASPORTO**

ALITALIA	20
CATHAY PACIFIC	22
EASYJET	24
TRENITALIA	26



**CARTE DI CREDITO**

AMERICAN EXPRESS	28
CARTASI	30



**BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE**

DAY	32
WELFARE COMPANY	34



**SERVIZI**

LYRECO	36
ERREBIAN	38
CIPI	40
ARANCHO DOC	42
NEXIVE	44



**INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/  
RECUPERO DEL CREDITO**

ASSICOM	46
CERVED	48
COFACE	50
CRIBIS D&B	52



**ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO**

VOLKSWAGEN	54
HERTZ	56



**PRODOTTI ASSICURATIVI**

EUROP ASSISTANCE	58
UNIPOLSAI	60
PREVINDUSTRIA - ALLIANZ	62



**CARBURANTE**

ENI	64
Q8	66
TOTALERG	68



**TELECOMUNICAZIONI**

CLOUDITALIA	70
AE.NET	72
TELECOM ITALIA - TIM	74



PRODOTTO/SERVIZIO	AZIENDA	COSTO €		RISPARMIO		SCEGLI LE OFFERTE DI TUO INTERESSE
		NORMALE	IN CONVENZIONE	€	%	
4 notti consecutive presso il Mgallery Cerretani Firenze, 4 stelle superior in Camera Superior, letto matrimoniale per una persona.	ACCOR	600	540	<b>60</b>	10,0	
Un totem completo di display 50" per la Videoconferenza full HD e sala virtuale per servizio multipunto per 6 siti per 1 anno (per collegare PC e apparati di Videoconferenza).	ae.net <small>CHORUS CALL GROUP</small> CONFERENCE PROVIDER <small>www.ae.chorus.net</small>	10.790	7.510	<b>3.280</b>	30,4	
Carnet Italia 12 biglietti.	Alitalia	1.188	1.089	<b>99</b>	8,3	
Carta aziendale Verde gratuita per tutta la durata del contratto. Carta aziendale Oro gratuita per il primo anno, quota ridotta del 50% dal secondo anno.	AMERICAN EXPRESS	62	0	<b>62</b>	100,0	
Analisi tecnica della documentazione esistente (manuale), effettuata con la collaborazione di Arancho Doc, Università di Bologna-Dip. Forlì e Tanner AG (società di redazione tecnica) e fornitura di un report, volto ad individuare possibili aree d'intervento e miglioramento nella fase di redazione.	ARANCHO DOC	500	0	<b>500</b>	100,0	
Servizio "Personal" comprensivo dei servizi di informazioni commerciali e recupero crediti, in Italia e all'estero.	<b>assicom</b> <small>global credit care</small>	5.000	3.600	<b>1.400</b>	28,0	
Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate.	CartaSi	52	0	<b>52</b>	100,0	
Volo andata e ritorno Milano - Shanghai, tariffa in Business Class in classe I, in vigore al 28 gennaio 2015. Le tariffe sono comprensive di tasse aeroportuali e tassa carburante per un totale complessivo di € 221.	CATHAY PACIFIC	2.301	2.112	<b>189</b>	10,0	
Contratto da 36 mesi per: 10 postazioni di lavoro avanzate con monitor e 2 multifunzione colore dipartimentale.	<b>CBT</b> <small>COSMIC BLUE TEAM</small>	52.056	44.768	<b>7.288</b>	14,0	
Servizi di Business Information, Rating, Marketing Solutions, Credit Management.	Cerved	5.000	4.000	<b>1.000</b>	20,0	
Kit fiera: 250 shopper con stampa 1 colore + 1.000 penne con stampa 1 colore + impianti	<b>CIPi</b> <small>Business emotion.</small>	977,50	830,88	<b>146,63</b>	15,0	
Contributo di attivazione gratuito per il servizio StartImpresa (esempio di risparmio sul primo anno di contratto di un profilo con 2 linee telefoniche).	CLOUDITALIA	980	840	<b>140</b>	14,0	
Assicurazione dei crediti: 10% di sconto rispetto alla tariffa base dei limiti di credito concessi agli assicurati (esempio su costo medio per limite di credito).	coface	46	41	<b>5</b>	10,0	
Report Estero Gruppo 1 (Andorra, Belgio, Francia, Germania, Irlanda, Lussemburgo, Paesi Bassi, Portogallo, Regno Unito, Spagna): D&B European Report.	<b>CRISIS</b> <small>A D&amp;B company</small> D&B	144	69	<b>75</b>	52,1	
Servizio sostitutivo di mensa mediante l'utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 5 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi con pagamento medio BB30GG.	<b>DAY</b> <small>GOOD MORNING WITH IT</small> groIce	10.500	9.072	<b>1.428</b>	13,6	
Volo Milano - Parigi tariffe dinamica FLEXI (cassa W), € 144. Tariffa comprendente: numero illimitato di cambi di data (1 settimana prima e 3 dopo la data originale del volo), bagaglio in stiva da 20kg, fast track aeroportuale, speedy boarding, posto assegnato a bordo in file up-front.	business by <b>easyJet</b>	144	133	<b>11</b>	5,0	
Offerta Easy - Offerta dedicata alle aziende con 1 o 2 mezzi leggeri, anche liberi professionisti. azienda media con un consumo annuo di 10.000 lt di gasolio (prezzo medio nazionale listino eni rilevato da Staffetta Petrolifera il 13 gennaio 2015 di €/lt. 1,491) e 1 furgone/2 auto, che acquista il suo fabbisogno in modalità FDT e somma lo sconto alla pompa (€/lt. 0,04) con quello in convenzione (€/lt. 0,01).	eni	14.910	14.410	<b>500</b>	3,4	
Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass, assicurati tutti i viaggi effettuati durante 365 giorni da titolari-amministratori-dipendenti identificati senza necessità di comunicazione partenze, durata massima del viaggio singolo 90 giorni, costo per 5 persone assicurate, massimale rimborso spese mediche pagate sul posto € 250.000 + assistenza + bagaglio 3.000.	europ <b>assistance</b> <small>you live we care</small>	2.300	1.825	<b>475</b>	20,0	

Kit cancelleria così composto: 1 cf. da 5 risme carta per fotocopie A4 g75, 1 mouse optical USB 2.0, 1 memoria Flash Drive 4 gb, 1 ciabatta universale 4 prese con limitatore di tensione ed interruttore, 1 cf. da 4 pile stilo, 1 cf. da 4 pile mini stilo, 1 cf. da 50 buste a foratura universale finitura liscia, 1 cf. da 50 buste a foratura universale finitura buccia d'arancia, 1 cf. da 25 cartelle Bristol senza lembi, 1 cf. da 25 cartelle Bristol con lembi, 1 cf. da 12 Post-It 76x76 mm, 1 cf. da 10 blocchi notes f.to A4, 1 cf. da 10 blocchi notes f.to A5, 5 raccoglitori a due anelli con custodia dorso 5 cm, 5 raccoglitori a due anelli con custodia dorso 8 cm, 1 valigetta pronto soccorso con coperchio trasparente, 1 cf. da 10 evidenziatori Fila Tratto Video, 1 cf. da 10 buste imbottite per spedizioni 24x33 cm.		206	102	<b>103</b>	50,2
Noleggio mensile gruppo D (es. Fiat 500L) a tariffa speciale dedicata 614 € (oneri e iva esclusi). Inoltre, speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita e chilometraggio illimitato.		755	614	<b>141</b>	23,0
Ordinativo comprendente: 1 cf. 100 CD-R 700 MB; 2 cf. 50 DVD+R 4,7 GB; 4 cartucce Epson; 4 toner Samsung; 1 cf. da 1.600 etichette multiuso; 1 cf. da 4.000 etichette per indirizzi; 1 cf. da 5 risme carta A4; 1 cf. da 5 risme carta A3; 1 cf. 500 buste strip autoadesivo 110x230; 1 cf. 12 blocchetti foglietti riposizionabili 76x76; 1 cf. 12 blocchetti post-it 3M 76x76; 1 cf. 12 blocchetti post-it 3M 76x126; 1 cf. 12 correttori roller pritt; 1 cf. 12 matite staedler; 1 cf. 10 evidenziatori Tratto Video gialli; 1 cf. 12 marcatori indelebili neri; 1 cf. 50 buste antiriflesso; 1 cf. 24 bottiglie Levissima 0,5 lt; 1 cf. 24 bottiglie Levissima frizzante 0,5 lt; 1 cf. 10 blocchi A4 Pigna a quadretti; 1 cf. 50 penne Bic cristal nere; 1 cf. 12 stick colla Pritt; 1 cf. 30 rotoli carta igienica Lotus.		763	407	<b>357</b>	46,8
Price list dedicata su Sistema Completo; servizio di recapito pacchi B2C per tutta Italia, a valore aggiunto dedicato alle medium e small company (prezzo IVA esclusa per scaglione di peso fino ad 1kg).		4,60	4.370	<b>0,230</b>	5,0
Selezione, somministrazione, gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi V livello del commercio, costo lavoratore comprensivo di mark up Orienta.		40.294	37.783	<b>2.511</b>	30,0
Copertura VITA PIÙ VALORE per 2 soci: uno di 40 anni e uno di 50. Capitale assicurato = 200.000 €.		821	565	<b>256</b>	30,0
Azienda con 25 auto e un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio, che acquista in modalità "servito" per il 40%, in modalità self per il 60%, ulteriore sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt.		87.040	82.830	<b>4.210</b>	4,8
Monitor SM- DB40D. * Prezzo suggerito al pubblico (iva esclusa)		740*	615*	<b>125</b>	16,9
Camera dus Superior a Milano presso lo Starhotels Echo per notte.		180	171	<b>9</b>	5,0
Azienda con 60.000 litri di consumo annuo di gasolio, con 25 vetture e 3 furgoni che acquista in modalità "servito" per il 25% e il rimanente in promozione sulle isole Self-Service o Area Più di TotalErg più bonus annuo sui consumi.		90.060	83.835	<b>6.525</b>	7,25
Volume di acquisto di 5.000 euro anno con biglietti di 2^ classe (sconto del 5%) più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore € 3.000).		8.000	4.750	<b>3.250</b>	40,6
Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - payroll.		36.975	34.757	<b>2.218</b>	30,0
UnipolSai Impresa - Prodotto Multirischi per la piccola e media Impresa - es. Attività distillazione spiriti a Brescia: Garanzia Incendio Fabbriato 1.000.000/Contenuto 400.000 - Terremoto Fabbriato 1.000.000/Contenuto 400.000 - Furto Contenuto 50.000/Macchinari e Attrezzi 100.000 - Interruzione Attività Margine Contribuzione 300.000/6 mesi - Responsabilità Civile 1.500.000 - Responsabilità civile da prodotto difettoso 1.000.000 - Tutela Legale 15 addetti 20.000 - Assistenza.		12.616	9.584	<b>3.032</b>	24,0
Passat Variant 1.6 TDI Businessline BlueMotion Technology 120 CV. Equipaggiamento: cerchi in lega da 17", sensori parcheggio anteriori e posteriori, inserti cromati sui vetri laterali, fari fendinebbia, specchietti retrovisori esterni ripiegabili elettricamente, Car Net on-line, interfaccia Bluetooth, Navigatore "Discover Media" con display touchscreen da 6,5", light pack, front assist, Adaptive Cruise Control, Volante Multifunzione in pelle. Possibilità di Finanziamento a tasso agevolato (salvo approvazione di Volkswagen Financial Services).	 <b>Das Auto.</b>	28.755 *	28.268 *	<b>2.445</b>	7,3
* IVA al 22% e messa su strada incluse, I.P.T. esclusa ** oneri finanziari per finanziamento in 60 rate a TAN 6,25% e TAEG 6,43%; salvo approvazione della Finanziaria; per tutti i dettagli vedi nota informativa a pag. 54-55 *** oneri finanziari per finanziamento in 60 rate a TAN 2,99% e TAEG 3,95%; salvo approvazione Volkswagen Financial Services; per tutti i dettagli vedi nota informativa a pag. 54-55		4.633 **	2.676 ***		
Buoni Regalo&Incentive MyVoucher destinati a dipendenti dell'impresa: volume d'acquisto per € 25.000 di valore nominale (commissione standard nazionale 10%; commissione Confindustria 6,5%).		2.500	1.625	<b>875</b>	35,0

MEDIA **IL TUO RISPARMIO**









## L'AZIENDA

Da trent'anni la passione per l'ospitalità caratterizza il Gruppo Starhotels, catena alberghiera Italiana con **24 alberghi** situati nelle più esclusive ed attraenti destinazioni: tra questi spiccano i 7 hotel Collezione (tra i quali due 5 stelle) situati nel cuore delle più belle città del mondo, apprezzati per il loro fascino e pregio particolari. Ciascun albergo riflette lo spirito delle città, l'amore per l'arte e la cultura, l'attenzione al servizio e la cura del dettaglio.

Ogni albergo è distinto da particolari elementi di pregio quali la location, il design, l'atmosfera e lo stile tipicamente italiano.

Ogni albergo ha una storia da narrare ed è una preziosa esperienza da vivere.

**Starhotels, l'Italia nel cuore.**

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

**In tutti gli Starhotels in Italia** le aziende associate a Confindustria potranno usufruire di un **5% di sconto** sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile sul sito Starhotels.

Inoltre:

- Free wi-fi internet access in tutti gli hotels in Italia
- Per effettuare le prenotazioni il Reservation Center Starhotels al Numero Verde 00800 0022 0011 è a disposizione dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18.
- Conferma di prenotazione via SMS: comodo e soprattutto "easy"

### **Termini e condizioni:**

La tariffa si intende per camera, per notte, American breakfast buffet incluso ed IVA al 10% (city tax esclusa).

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali, per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo saranno quotate tariffe preferenziali ad hoc.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Per prenotazioni ed informazioni:

Reservation Center Starhotels: 00800 0022 0011

E-mail: [reservations@starhotels.it](mailto:reservations@starhotels.it)

## CONTATTI

### **Angela Amato**

Tel: 06 4817129

Cell: 335 805.27.21

E-mail: [a.amato@starhotels.it](mailto:a.amato@starhotels.it)





## L'AZIENDA

CBT presente dal 1980 nel mercato dell'Information & Communication Technology, è capofila di un gruppo di aziende specializzate nella progettazione e realizzazione di servizi e soluzioni ad alto contenuto tecnologico.

Nel gruppo collaborano oltre 250 risorse, professionisti qualificati, che contribuiscono quotidianamente allo sviluppo ed al successo dell'azienda operando su tutto il territorio nazionale.

CBT rappresenta un partner importante per tutte le Organizzazioni, sia pubbliche che private, che intendono migliorare la propria struttura organizzativa attraverso l'utilizzo ottimale di tecnologie informatiche d'avanguardia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La Convenzione CBT riservata alle aziende associate a Confindustria propone l'outsourcing di servizi per un periodo contrattuale di 36 mesi relativi alle postazioni di lavoro - **EASYWare**, ai sistemi di stampa - **EASYPage** - (stampanti e sistemi multifunzione, locali e di rete) e ad una soluzione per il Document Management denominata **WEB Rainbow**, per l'ottimizzazione dei processi e la gestione dei documenti in modalità SaaS (Software as a Service).

**EASYWare**: la soluzione comprende servizi tecnici e sistemistici, integrati con hardware e software, ad un canone fisso e permette all'utente l'uso di tecnologie ed applicazioni informatiche complesse ed avanzate, senza preoccupazioni di gestione, di aggiornamento, di manutenzione e, ove richiesto, di connettività. Prevede un pacchetto di servizi inclusi ed una serie di servizi aggiuntivi opzionali e personalizzabili.

**EASY Page**: nell'ambito di tale servizio il canone comprende l'utilizzo del bene, la sua manutenzione on-site, le relative parti di ricambio e la fornitura dei materiali di consumo necessari per la produzione di un numero di pagine predeterminato; le pagine eccedenti saranno fatturate a parte.

**WEB Rainbow**: offre la possibilità di accedere ad applicativi per l'ufficio Amministrativo (ciclo attivo e passivo, cespiti, conservazione sostitutiva, flussi intercompany), l'ufficio Acquisti (albo fornitori, contratti e gare d'appalto), l'ufficio Commerciale e Marketing, l'ufficio del Personale (cedolini, note spese, LUL), l'ufficio Tecnico, l'ufficio Legale, il sistema Qualità ed altri ancora.

La modalità SaaS offre la possibilità, ad un canone fisso per l'intero periodo contrattuale, di scegliere gli applicativi necessari a soddisfare le proprie esigenze usufruendo dei servizi professionali (installazione, implementazione) necessari per l'avvio in operativo e la gestione (aggiornamento, supporto applicativo on-site in tempi garantiti, connettività).

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Nessuna immobilizzo di capitali
- Costi certi e programmati
- Nessuna gestione degli asset
- Completa deducibilità fiscale dei canoni di noleggio
- Canone "calibrato" in funzione del reale utilizzo del bene
- Supporto sistemistico continuo e di alto livello
- Consulenza per l'ottimizzazione delle postazioni (sia di stampa che di lavoro)
- Interlocutore unico per ogni problema
- Tecnologia installata sempre allineata agli standard del momento

Rispetto al listino allegato **agli associati Confindustria** verranno concessi i seguenti livelli di sconti:

### LIVELLO A

8% sui contratti di importo iniziale (rata mensile \* 36) inferiore a € 10.000,00

### LIVELLO B

10% sui contratti di importo iniziale (rata mensile \* 36) compreso tra € 10.000,00 e € 50.000,00

### LIVELLO C

14% sui contratti di importo iniziale (rata mensile \* 36) superiore a € 50.000,00

## CONTATTI

### Roberto Berardino

Tel: 06 51993216

Fax: 06 5042627

Cell: 335 6433160

E-mail: r.berardino@cbt.it



www.alitalia.it  
www.bluebiz.it

## L'AZIENDA

Alitalia Società Aerea Italiana (alitalia.com) è una compagnia completamente privata che ha avviato le operazioni il 1 gennaio 2015. La nuova Alitalia è una società per azioni a maggioranza italiana con una partecipazione del 49% del socio industriale Etihad Airways, compagnia di bandiera degli Emirati Arabi Uniti.

La compagnia dispone di una flotta tra le più efficienti e giovani d'Europa (7 anni l'età media) composta da 118 aerei.

Nel corso del 2014 Alitalia ha trasportato 22,7 milioni di passeggeri. Nella stagione invernale 2014 Alitalia vola verso 83 destinazioni, di cui 26 in Italia e 57 nel resto del Mondo, con 123 rotte servite e 3.650 voli settimanali.

Alitalia e Etihad Airways sono Official Global Airline Carriers di Milano Expo 2015. Per favorirne l'accessibilità durante il periodo dell'Esposizione Universale Alitalia attiverà nuovi voli per la Cina su Shanghai.

Le due compagnie aeree hanno dedicato all'appuntamento internazionale speciali livree con il logo Expo su due Airbus A330.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### Bluebiz

È il programma di incentivazione di **Alitalia, Air France, KLM e Delta**, che permette alle piccole e medie imprese di **ridurre i costi dei viaggi di lavoro** accumulando Blue Credits che possono essere spesi per l'acquisto di biglietti aerei. Mentre l'azienda accumula Blue Credits i soci **MilleMiglia, FlyingBlue o Skymiles** continuano a guadagnare miglia sul proprio conto personale.

Inoltre, utilizzando **Carta Alitalia Business American Express o Carta Alitalia Business Oro American Express** per l'acquisto di un biglietto aereo Alitalia, Air France o KLM si accumuleranno **il 50% di Blue Credits** in più rispetto a quanto previsto nelle tabelle standard.

Per accumulare Blue Credits sarà sufficiente inserire su ogni prenotazione il numero del conto BlueBiz. L'iscrizione è facile e completamente **gratuita!**

Aderisci al programma su [www.Alitalia.it/Business](http://www.Alitalia.it/Business) o [www.BlueBiz.it](http://www.BlueBiz.it).

### Carnet Italia

**Facile, flessibile, conveniente.** Scopri Carnet Italia per viaggiare sulle rotte nazionali Alitalia compresa la Roma - Milano Linate:

- **Carnet 6** biglietti di sola andata a **109 €** ciascuno, tutto incluso, per viaggiare entro 6 mesi
- **Carnet 12** biglietti di sola andata a **99 €** ciascuno, tutto incluso, per viaggiare entro 12 mesi

Per maggiori informazioni sul prodotto Carnet Italia consulta il sito [Alitalia.it](http://Alitalia.it) alla sezione Volare Alitalia/ Carnet.

### Carta Lounge

È il lasciapassare annuale per accedere alle esclusive Lounge Alitalia, dedicato ai soci del Programma Mille Miglia.

Vantaggi:

- effettuare il **check-in** direttamente in Sala
- accedere a tutti i **servizi riservati** delle Lounge Alitalia, tra cui connessione wireless e servizio bar
- accedere al **varco di sicurezza prioritario presso l'Aeroporto di Roma Fiumicino**, per velocizzare le procedure d'imbarco.

Carta Lounge ti offre anche la possibilità di **ospitare gratuitamente** un accompagnatore.

Ti ricordiamo che al momento dell'ingresso in Sala ti sarà richiesto di esibire Carta Lounge congiuntamente al biglietto Alitalia.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Bluebiz

Oggi ogni associato Confindustria ha la possibilità di accumulare il **25% di Blue Credits in più** sin dal primo volo con un massimo di 350 Blue Credits, pari a 350 Euro, da spendere per l'acquisto di biglietti aerei.

Ad esempio un viaggio Milano – New York A/R in classe M garantisce l'accumulo sul conto aziendale di 80 Blue Credits, pari a 80 Euro.

**Gli associati Confindustria**, grazie alla convenzione a loro riservata, **otterranno ulteriori 20 Blue Credits**. In questo modo con un solo viaggio Milano – New York A/R l'azienda otterrà un totale di **100 Euro da spendere per l'acquisto di altri voli**.

### Carnet Italia

**Carnet Italia 12 biglietti** al prezzo di **11**.

Soltanto per gli associati Confindustria iscritti al programma BlueBiz, il prezzo del **Carnet Italia 12 biglietti** sarà **€ 1.089** invece di € 1.188.

Per usufruire della speciale offerta contatta il Call Center al **numero dedicato 06 65859966 comunicando il tuo codice azienda BlueBiz**.

I nuovi iscritti al programma BlueBiz potranno usufruire della promozione a partire da 15 giorni dalla data di conferma dell'iscrizione.

Per accumulare Blue credits su tutti i biglietti del Carnet ricorda di inserire su ogni prenotazione il tuo numero di conto BlueBiz.

L'offerta è valida fino al 31 dicembre 2015.

### Carta Lounge

Per acquistare Carta Lounge è necessario raggiungere la sezione del nostro sito Volare Alitalia/In Aeroporto/ Lounge:

[http://www.alitalia.com/it\\_it/Volare-Alitalia/in-aeroporto/index.html#lounge](http://www.alitalia.com/it_it/Volare-Alitalia/in-aeroporto/index.html#lounge).

Inserendo i codici di seguito riportati negli appositi spazi durante il processo di acquisto si ottiene uno

**sconto del 15% sui prezzi di Carta Lounge.**

**Soci Ulisse:** SCUXV0490

**Club Millemiglia:** SCBXV0463

## CONTATTI

Referente Alitalia

**Paolo Santelli**

Cell: 335 8416328

E-mail: [Paolo.santelli@alitalia.it](mailto:Paolo.santelli@alitalia.it)



## L'AZIENDA

**Cathay Pacific Airways** è la principale compagnia aerea di Hong Kong ed opera nel trasporto aereo dal 1946. Oggi, il Gruppo Cathay Pacific possiede oltre 195 aerei che prestano servizio trasporto passeggeri e merci da Hong Kong verso oltre 190 destinazioni nel mondo, incluse oltre 90 destinazioni in Asia e Oceania. Cathay Pacific vanta numerosi premi a riconoscimento della qualità dei propri servizi, fra cui anche il titolo "5-Star Airline" secondo Skytrax. Nel 2014 Cathay Pacific è stata nominata per la quarta volta "World's Best Airline" nel corso degli Skytrax World Airline Awards; ad oggi, è l'unica Compagnia aerea ad aver raggiunto tale primato.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Cathay è il partner ideale per incrementare il vostro business in Asia. Numerosi sono i vantaggi offerti: voli giornalieri dall'Italia per Hong Kong, il massimo comfort a bordo, la nostra ampia rete di collegamenti per non menzionare tariffe aeree convenienti grazie alla Convenzione Confindustria.

Da Milano Malpensa a Hong Kong il volo giornaliero è operato con il Boeing 777-300ER configurato con quattro classi di servizio: First, Business, Premium Economy ed Economy; mentre da Roma il volo offre tre classi di servizio, sempre con il Boeing 777-300ER: Business, Premium Economy ed Economy.

Tutte le classi di viaggio offrono il vantaggio di disporre di spazio personale, privacy individuale, una vasta selezione di programmi di intrattenimento a bordo ed un accurato servizio come la gustosa cucina con piatti della tradizione asiatica ed internazionale. Ecco alcuni dettagli:

La nostra **Economy Class** è la perfetta combinazione tra convenienza e comodità, grazie al comfort e reclinabilità del sedile; per non menzionare che in qualsiasi momento, il sistema di intrattenimento a bordo con 100 film, 500 programmi TV, 888 CD, videogiochi in 9 lingue, incluso l'italiano, sono trasmessi su una TV personale da 9 pollici con uno schermo touch screen.

La **Premium Economy Class** offre maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre venti centimetri con poggiatesta e poggiapiedi, kit da viaggio, una scelta di menu dedicati e un televisore individuale da 10,6 pollici con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra quali banchi check-in dedicati, servizi d'imbarco prioritari e franchigia bagaglio di 25kg.

La **Business Class** offre un comfort eccezionale: l'ampia poltrona assicurerà ad ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri, per viaggiare con estrema privacy e grande spazio personale con un catering d'eccellenza.

La **First Class** offre un lusso ed uno spazio individuale che faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona.

### La Mobilità Integrata di Cathay Pacific

Raggiungere l'aeroporto non è mai stato così veloce, semplice e gratuito. Scopri il servizio gratuito Treno + Aereo da sei città per Malpensa o Fiumicino. In più offriamo il parcheggio a Milano Malpensa, Roma Fiumicino e anche Venezia. Da alcune città, è inoltre attivo il servizio chauffeur per i passeggeri di Prima Classe.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria, volare con Cathay Pacific è sempre più conveniente. La convenzione 2015 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva dei seguenti sconti, **dal 1 gennaio 2015 al 31 dicembre 2015**:

- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di First Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'**8%**.
- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Business Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'**8%**.
- Sconto dell'**8%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Premium Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del **6%**.
- Sconto dell'**8%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del **6%**.

NOTA: LA CLASSE "N" NON USUFRUISCE DI ALCUNA SCONTISTICA, MENTRE LA CLASSE "E" PREVEDE DEI LIVELLI DEDICATI "FISSI"

### Marco Polo Club

Ingresso gratuito nell'esclusivo **Marco Polo Club** con numerosi vantaggi per un viaggio più piacevole, anche in Economy Class. Offriamo gratuitamente l'iscrizione al Club, direttamente al secondo livello, Silver, che consente l'accesso ad una serie di vantaggi tra cui 10Kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli Cathay Pacific Airways, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora.

## CONTATTI

Numero telefono dedicato ai passeggeri: 02 67818888

E-mail dedicata: corp\_reservations@cathaypacific.com

In alternativa l'Agenzia di Viaggi può contattarci al numero 02 67818765, richiedendo i dettagli tecnici per le prenotazioni e per l'emissione dei biglietti.

Referente Nazionale:

**Giuseppa Giuliani**

Tel: 06 659533760

Cell: 335 365957

E-mail: giuseppa\_giuliani@cathaypacific.com



www.easyjet.it

## L'AZIENDA

EasyJet è il primo network di trasporto aereo in Europa grazie a una presenza di leadership sulle prime 100 rotte e sui 50 principali aeroporti.

easyJet opera con oltre 220 aerei su oltre 750 rotte, tra più di 130 aeroporti in oltre 30 Paesi. Più di 300 milioni di europei vivono a un'ora di distanza da un aeroporto servito da easyJet, più di qualsiasi altra compagnia.

EasyJet trasporta annualmente oltre 65 milioni di passeggeri, di cui 12 milioni in viaggio per lavoro.

In Italia easyJet è la terza compagnia aerea, ha trasportato oltre 14 milioni di passeggeri nel 2014 e serve attualmente oltre 170 destinazioni in Europa, Medio Oriente e Nord Africa. In Italia easyJet ha tre basi operative (Milano Malpensa, Roma Fiumicino e Napoli), connette 17 aeroporti a 20 paesi e opera 14 rotte domestiche.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile e accessibile per i propri passeggeri. La priorità della compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio (con una puntualità media dei voli oltre l'87%), la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget. La quota di viaggiatori d'affari è in continua ascesa e un italiano su quattro attualmente dichiara che easyJet è la sua compagnia preferita.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

easyJet offre due servizi distinti e dedicati in esclusiva agli associati Confindustria:

### Sconto del 5% sulle tariffe FLEXI pubbliche

Le tariffe FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:

- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- 1 Bagaglio a mano incluso delle dimensioni massime 56x45x25
- 1 Bagaglio a mano ulteriore, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile
- 1 Bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file "upfront"
- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare
- le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di sicurezza negli aeroporti abilitati
- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi addizionali)

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda, e dai migliori Self Booking Tools.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Sconto del 15% sulla easyJet Plus

easyJet riserva agli associati un esclusivo sconto del 15% sull'acquisto della carta easyJet Plus.

La carta easyJet Plus dà diritto a numerosi vantaggi sui viaggi di lavoro e di piacere:

#### • Selezione del posto

Consente di scegliere il posto migliore ogni volta che si vola, selezionando un posto Up-front ed essere tra i primi a salire a bordo e sbarcare dall'aereo. Quello che normalmente costerebbe fino a €30 per un viaggio di andata-ritorno, con la carta easyJet Plus viene offerto gratuitamente.

#### • Consegna rapida del bagaglio

Permette di evitare la coda e consegnare il bagaglio al desk dedicato easyJet Plus per l'imbarco del bagaglio da stiva in aeroporto.

#### • Speedy Boarding

Presentando la carta easyJet Plus si è tra i primi passeggeri ad essere imbarcati, assicurandosi così lo spazio nelle cappelliere in cabina per il bagaglio a mano.

#### • Bagaglio a mano extra

Consente di portare in cabina un ulteriore bagaglio a mano, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile

#### • Sempre aggiornati

I possessori della carta easyJet Plus sono tra i primi ad essere informati sulle nostre offerte e promozioni. Ricevono prima di tutti gli altri informazioni sulle nostre nuove rotte, destinazioni ed orari, garantendosi così l'accesso alle migliori tariffe.

La carta easyJet Plus, valida un anno, può essere acquistata al prezzo esclusivo di soli € 153 (anziché € 180 annuali). È sufficiente eseguire una semplice transazione on-line inserendo un codice sconto per ottenere la tariffa esclusiva (indirizzo per la registrazione e codice sconto forniti dalla propria Associazione d'appartenenza).

#### Termini e Condizioni

La easyJet Plus è un abbonamento annuale rinnovato in modo automatico e continuativo.

Consultate tutti i Termini e le Condizioni del servizio al seguente link:

<http://plus.easyjet.com/terms-and-conditions.php>

## CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione easyJet dedicata agli associati, e per conoscere i livelli tariffari garantiti, l'indirizzo e-mail **corporate.italia@easyjet.com** è dedicato interamente a voi oppure:

#### Daniele Bordogna

daniele.bordogna3@easyjet.com

Tel: 3939 939867









www.day.it

## L'AZIENDA

Day Ristoservice Spa nasce nel 1987 dall'alleanza tra il gruppo Camst, solida realtà nel panorama italiano della ristorazione, e Groupe Up, società francese leader mondiale nell'emissione di titoli sociali. L'efficace collaborazione tra i due gruppi ha permesso a Day di collocarsi al vertice del mercato dei buoni pasto in Italia, con oltre **500 milioni di euro di fatturato** annuo, **85 milioni di buoni emessi**, **16.000 aziende clienti**, **110.000 locali** affiliati e ben **500.000 utilizzatori** ogni giorno. Day ha trasformato la solidità dei gruppi da cui ha avuto origine e la dinamicità di uno staff giovane e intraprendente in risultati che la collocano ai vertici del mercato dei buoni pasto in Italia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### BUONO PASTO DAY

I buoni pasto Day sono l'alternativa più vantaggiosa ed economica all'indennità in busta paga, aumentano il potere d'acquisto del personale e migliorano il clima aziendale. I buoni sono **esenti da oneri fiscali, previdenziali** e dal calcolo del **TFR** fino a 5,29 euro al giorno per i dipendenti full time, part time e per i collaboratori. Sono inoltre **deducibili e IVA detraibili** fino al 100% (DL 112/2008, art.83, comma 28bis, per IVA al 4%) e **semplici da gestire**, sia in termini amministrativi che operativi, potendo anche essere **consegnati su più sedi**.

L'azienda cliente può accedere al portale dedicato **myday** per ordinare tutti i prodotti Day direttamente on-line. In ogni momento è possibile consultare l'elenco dei locali affiliati sul sito **trovalocali.day.it**, o scaricare l'apposita App gratuita disponibile per iPhone e Android. Un servizio di SOS Assistenza on-line è sempre pronto a rispondere a tutte le domande sui buoni.

### BUONO PASTO ELETTRONICO DAY TRONIC

La tua pausa pranzo diventa sempre più smart. Il buono cartaceo diventa digitale, in versione **Flex ed Economy**. Una card a microchip e banda magnetica, comoda e sicura, scelta ogni giorno da **100.000 dipendenti** in oltre **20.000 locali** affiliati. Con un solo e semplice gesto è possibile gestire in modo puntuale la pausa pranzo, controllare i costi, servire contemporaneamente molti utenti e con le APP tieni monitorato ogni giorno il tuo pranzo.

Day Tronic può essere utilizzata come una vera card multi servizio: uno strumento digitale per semplificare la gestione del personale in azienda. Presenze, accessi, benefit aziendali, buoni pasto.

*A partire dal 1 Luglio 2015 sarà esecutivo con la Legge di Stabilità il Decreto Legislativo che alza la soglia di esenzione fino ad € 7,00 per il buono pasto elettronico.*

### BUONO REGALO CADHOC

Il buono regalo Cadhoc che ti assomiglia. Scelto dalle aziende per **motivare, incentivare fidelizzare, festeggiare** gli eventi della vita dei dipendenti, regalando la scelta di esaudire i loro desideri. Cadhoc offre numerosi vantaggi non solo a chi lo riceve, ma anche all'azienda che lo eroga.

È **esente da oneri fiscali e previdenziali** fino a 258,23 euro per persona all'anno ed è **deducibile al 100%** (art.51, comma 3 Tuir). Come incentivo a clienti, fornitori, agenti e rivenditori, il buono regalo Cadhoc può essere regalato come **omaggio aziendale** ed è deducibile secondo le regole previste per la deducibilità delle spese di rappresentanza (art.108, comma 2 Tuir; D.M. 19/11/2008).

Chi riceve Cadhoc può regalarsi ciò che preferisce in tantissimi punti vendita delle principali catene nazionali, tra cui: **Athletesworld, Avanzi, Bata, Boggi, La Rinascente, Sephora, L'Occitane en Provence, Cisalfa, Comet, Librerie Coop, Okaidi, Toys, UniEuro** ecc. Con Cadhoc è anche possibile fare shopping on-line in un'ampia rete di partner o convertirlo in buoni **Decathlon**, buoni carburante e tanto altro. Visita il [www.cadhoc.it](http://www.cadhoc.it) per scoprire tutta la rete.

## I SERVIZI E L'OFFERTA

### BUONO PER IL WELFARE AZIENDALE DAY WELFARE

Day ha progettato **DAY Welfare**, servizi e prestazioni di flexible benefit che migliorano la qualità di vita del personale e delle loro famiglie, permettendo la conciliazione casa lavoro. Day integra i tradizionali interventi di retribuzione ed incentivazione senza incidere su piani retributivi, con notevoli vantaggi fiscali e normativi.

Nelle sue tre declinazioni, **Famiglia, Spesa e Benessere**, DAY Welfare si adatta ad ogni programmazione di Welfare Aziendale, offrendo un servizio totalmente personalizzato. Oltre a beneficiare di una riduzione del turnover ed a migliorare il clima lavorativo, si comunica l'idea di un'azienda attenta ai bisogni del personale.

Con Day Welfare è possibile acquistare beni, libri scolastici, prodotti farmaceutici ed usufruire di servizi legati alla famiglia, alla salute ed al benessere della personal e del suo nucleo familiare.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Buono Pasto Day

- Sconto base per buono del **9%** (sconto 8% in fattura + 1% sconto di fine periodo in buoni Cadhoc)
- Sconto base per buono DAY Più del **11%** (sconto 10% in fattura + 1% sconto di fine periodo in Cadhoc)
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato

### DAY Tronic

- Sconto base del **7%**
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato

## CONTATTI

L'account di riferimento, ad uso esclusivo degli associati Confindustria, è Francesco Caiazzo.  
E-mail: [fcaiazzo@day.it](mailto:fcaiazzo@day.it).



## L'AZIENDA

Welfare Company è la prima ed unica azienda, a capitale interamente italiano, specializzata nella progettazione, nell'allestimento e nella gestione di servizi di supporto per il Welfare Pubblico, il Welfare Aziendale e il Welfare Territoriale.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### MyVOUCHER - BUONO ACQUISTO

È il Buono Acquisto (Buono Regalo) alleato delle aziende agili e innovative che intendono coccolare dipendenti, clienti e forza vendita. Grazie all'inquadramento fiscale favorevole - Art. 51, c. 3 (**fringe benefit**) e Art. 108 del T.U.I.R. (spese di rappresentanza) - con MyVOUCHER diventa facile **motivare risparmiando!**

MyVOUCHER è accettato in oltre 10.000 punti vendita convenzionati: dalle grandi catene nazionali, espressione dei brand più diffusi in ambito retail e GDO, al negozio di prossimità. Il network è personalizzabile anche on demand e tramite messaggistica WhatsApp.

**Plus di servizio:** il carnet contenente i Buoni Acquisto è sempre equipaggiato con **QUI!CULTURA**: il primo free-coupon che dà diritto a riduzioni in centinaia di musei, cinema, gallerie d'arte, teatri e parchi tematici in tutta Italia. Dal sito myvoucher.biz i dipendenti beneficiari possono "scaricare" online e gratis **Buoni Sconto** utilizzabili in qualsiasi supermercato in Italia!

### MyWELFARE - FLEXIBLE BENEFIT WEB PORTAL

È la piattaforma on-line per il **Welfare Aziendale 2.0** con la quale le imprese e i loro dipendenti accedono ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei programmi di **flexible benefit**.

Questa soluzione solleva completamente le aziende da ogni attività di carattere operativo ed amministrativo e dalla gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare Aziendale.

### MyCARD - SCONTI e CASH-BACK SU RETI DEDICATE

MyCARD è due vantaggi in uno:

- 1) può essere utilizzata come carta prepagata ricaricabile accettata in modalità **cash-back** in oltre 30.000 negozi in Italia presso i quali gli utilizzatori otterranno riaccrediti **in denaro** compresi tra il 5% e il 30% dell'ammontare degli acquisti effettuati (e le aziende potranno alzare, a costo zero, la soglia del fringe benefit senza alcun impatto fiscale)
- 2) può essere esibita come **carta sconti** presso i negozi affiliati della **Rete Dedicata** allestiti sul territorio (di lavoro e di residenza) dai dipendenti beneficiari (che fruiranno di sconti sugli acquisti migliorando il loro potere di spesa)

### MyTIME - MAGGIORDOMO AZIENDALE

È un set di servizi di conciergerie aziendale attivabili nel luogo di lavoro (anche su più sedi) e con frequenze prefissate per la realizzazione di programmi di Work-Life Balance. Principali servizi inclusi: disbrigo pratiche/posta, acquisto/consegna farmaci, assistenza fiscale (CAF), lavanderia/stireria, sartoria, calzoleria.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### MyVOUCHER

- **Sconto del 35%** sulla commissione prevista per la gestione del servizio (emissione, personalizzazione grafica con logo aziendale, confezionamento, trasporto)
- Coupon **QUI!CULTURA** sempre incluso + accesso a **Buoni Sconto on-line**
- Packaging con **folder tascabile** e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine

### MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi per la definizione del Piano di Welfare Aziendale (PWA)
- Analisi socio-demografica per la definizione dei bisogni e delle possibili risposte
- Consulenza fiscale e giuslavoristica per la corretta definizione del PWA
- Set up dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione del portale (anche intranet)
- Pianificazione e gestione delle attività di governo del PWA, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Attivazione area shopping e convenzioni

Per tutte le attività di progettazione, implementazione e monitoraggio del PWA: **sconto del 5%** sulle tariffe ordinarie (inclusi eventuali consulenti e outsourcer).

### MyCARD

**Sconto del 10%** (carte cash-back); **sconto 20%** (carte sconti)

### MyTIME

**Sconto del 5%** sull'ammontare totale dei costi operativi.

## CONTATTI

**Noemi Barcelluzzi** - Key Account Welfare Aziendale

Direzione Generale: Piazza della Repubblica, 32 - Milano 20124

Tel: 02.2024.5494

Fax: 02.2951.8238

E-mail: benvenuto@welfarecompany.it











www.nexive.it

## L'AZIENDA

Nexive è il primo operatore privato del mercato postale nazionale. Con sede principale a Milano, Nexive nasce come TNT Post nel 1998 in seguito a successive acquisizioni di agenzie private di recapito.

Nel 2014, TNT Post diventa Nexive: un cambio di nome che esprime la vision aziendale di **essere la piattaforma postale per eccellenza nel recapito della posta e dell'e-commerce**, punto di connessione per aziende e persone, documenti e merci.

Nexive raggiunge l'80% delle famiglie italiane e movimentata circa 500 milioni di buste. Possiede 700 filiali dirette, indirette e retail point, con oltre 5.500 addetti, per garantire la massima capillarità.

Nexive, con oltre 30.000 clienti, è il partner postale affidabile e innovativo ideale per tutte le tipologie di aziende.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### Servizi postali

Nei servizi postali, il prodotto di punta di Nexive è **Formula Certa®**, il sistema brevettato di recapito postale controllato e certificato con tecnologia satellitare, che garantisce la tracciabilità della corrispondenza e ne certifica l'avvenuta consegna. Le altre formule di recapito sono **Raccomandata Classica**, **Gestione uffici posta**, **Notificazioni**, **Formula International**, **Formula Certa Direct** e **Formula Simply Direct**.

### Servizi parcel

Nexive ha interpretato il mercato dell'e-commerce B2C con il prodotto **Sistema Completo**, che approda nel 2013: il servizio a valore aggiunto per il destinatario, specifico per gli operatori web. Accanto a Sistema Completo, Nexive propone **Sistema Espresso**, ideale per le aziende B2C che movimentano grandi volumi e vogliono spedire le loro merci privilegiando velocità e convenienza.

### Formule digitali

Le formule digitali Nexive sono servizi ad alto valore aggiunto che permettono di creare, inviare e archiviare i documenti attraverso il web: **Servizi digitali** per la gestione dei documenti in chiave multicanale, **Formula Pec**: la Posta Elettronica Certificata che offre una tecnologia affidabile e una gestione efficiente, **Formula Ibrida**: la posta creata on-line e consegnata di carta che permette di gestire la corrispondenza direttamente dal proprio personal computer, **MyPost**: il conto ricaricabile online che permette di pagare i servizi postali senza contanti.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Nexive offre un risparmio fino al 30% rispetto alle tariffe standard del mercato, con un servizio evoluto ed affidabile.

Inoltre per gli associati Confindustria i vantaggi continuano:

### Formula Certa®

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: 5% di sconto rispetto al prezzo di listino, sui volumi di posta inviata tramite il servizio di recapito Formula Certa®.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo [convenzione.retindustria@nexive.it](mailto:convenzione.retindustria@nexive.it). Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

### Formula Ibrida

Per attivare il servizio occorre inviare una mail a [convenzione.retindustria@nexive.it](mailto:convenzione.retindustria@nexive.it). La mail permetterà all'associato di ricevere il codice promo che garantirà un bonus di 2,5 € effettuando una ricarica minima di 5 €.

### Sistema Completo

Per utilizzare il servizio gli associati dovranno compilare il copia commissione (presente nel sito Confindustria nella pagina dedicata) ed inviarlo al referente commerciale Nexive Maico Cecconi ([m.cecconi@nexive.it](mailto:m.cecconi@nexive.it)).

Il copia commissione ha:

- un codice convenzione specifico che serve ad identificare gli associati Confindustria
- price list dedicata: sconto del 5% praticato al prezzo di listino

## CONTATTI

### Maico Cecconi

Cell: 342 1733250

E-mail: [m.cecconi@nexive.it](mailto:m.cecconi@nexive.it)

E-mail dedicata: [convenzione.retindustria@nexive.it](mailto:convenzione.retindustria@nexive.it)



## L'AZIENDA

- **Elevata professionalità** ed oltre vent'anni d'**esperienza** nella **gestione** globale del credito: i servizi Assicom offrono il valore della qualità grazie al prezioso contributo delle risorse umane e del qualificato team di analisti.
- L'esclusiva **conoscenza dei cattivi pagatori** derivante dalla gestione diretta delle pratiche di recupero crediti permette ad Assicom di offrire servizi di informazioni commerciali ad elevato valore aggiunto.
- **Struttura**: 200 dipendenti, 90 funzionari di vendita ed una qualificata rete di 300 legali in Italia e 250 all'estero.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

**Dati ufficiali**, aggiornati su tutte le imprese italiane

**Servizi di screening clienti e debitori**, per definire il rischio del proprio portafoglio ed orientare le azioni di prevenzione ed eventuale recupero crediti

**Informazioni on-line**, complete di rischio e fido in tempo reale per misurare la solvibilità dei propri clienti  
Informazioni on demand, con dati ufficiali e valutazioni qualificate dagli analisti Assicom

**Servizi di monitoraggio**, per una verifica dinamica del rischio a seguito di variazioni e negatività

**Servizi Speciali**, report di elevato approfondimento per esaminare in dettaglio clienti e fornitori strategici

**Servizi strategici e marketing**, confronti con la concorrenza, analisi settoriali e di mercato e qualificate liste marketing per sviluppare il proprio business

**Servizi di rintraccio e indagine**, verifiche mirate su reperibilità e situazione patrimoniale dei debitori

**Verifiche proprietà immobiliari**

**Recupero crediti stragiudiziale**, Classic e Fast

**Recupero crediti prelegale**, Legal Service e Light Service

**Recupero crediti giudiziale**, Giudiziale Breve, Giudiziale Ordinario e Giudiziale Prioritario

**Servizio di recupero IVA**

**Dati ufficiali e informazioni di fido in oltre 200 paesi esteri**

**Recupero stragiudiziale, prelegale e giudiziale all'estero**

**Mioport@foglio**, area web dedicata alla gestione del proprio portafoglio clienti che assicura:

- aggiornamento dinamico anagrafiche
- accesso immediato al dossier dei rapporti già evasi
- richiesta diretta di nuovi servizi
- area statistica per una panoramica globale e dettaglio degli esiti

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

**Sconti dal 15% al 37%** sul listino per l'utilizzo di tutti i servizi Assicom in Italia e all'estero e percentuali ridotte sul recuperato

**Dossier d'istruzione gratuito** per ogni pratica di recupero crediti contenente approfondito controllo sul debitore e aggiornamento continuativo delle negatività

**Un unico rapporto** contrattuale che permette libero accesso a tutte le soluzioni a **costi fissi e predefiniti**

**Massima attenzione al cliente** grazie al rapporto fiduciario con la rete vendita e al supporto personalizzato di **30 assistenti qualificati**

**Esclusiva formula Assicom per contenere le spese giudiziali** a carico del Cliente anche in caso di azione di recupero infruttuosa

## CONTATTI

**Zelinda Carone**

Numero Verde: 800 222 320

E-mail: zelinda.carone@assicom.com

E-mail dedicata: marketing@assicom.com



## L'AZIENDA

### **Cerved è il più grande Information Provider in Italia e una delle principali agenzie di rating in Europa.**

Offre la più completa gamma di prodotti e servizi di informazione per Istituzioni Finanziarie, Imprese, Assicurazioni, Pubblica Amministrazione, Professionisti e Privati. Le nostre banche dati offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni. Una profondità che mostra l'andamento dei fenomeni nel tempo e racconta la storia di imprese, gruppi e persone fisiche.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni anno oltre 34 mila clienti si affidano Cerved per valutare la solvibilità e il merito creditizio, monitorare e gestire il rischio di credito durante tutte le sue fasi e definire con accuratezza le strategie di marketing, valutare e gestire dei crediti in sofferenza.

### **Credit Information**

Cerved aiuta i propri clienti a tutelarsi dal rischio di credito fornendo dati e informazioni per valutare profilo economico-finanziario e l'affidabilità di imprese e persone fisiche e valutare la rischiosità dell'intero portafoglio crediti, ma anche supportandoli nella definizione di modelli di valutazione e sistemi decisionali con soluzioni integrate e intelligenti.

- Dati ufficiali, Informazioni Commerciali, Analisi e Monitoraggio del portafoglio clienti
- Informazioni Immobiliari: Visure Immobiliari e Rapporti Catastali
- Decision Analytics: Soluzioni Personalizzate e Sistemi Decisionali

### **Marketing Solutions**

Ricerca nuovi clienti e partner, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: la linea Marketing Solutions dispone di una gamma ampia e profonda di servizi disponibili on-line in tempo reale e di soluzioni progettuali personalizzate per predisporre le più efficaci strategie commerciali e far crescere il tuo business.

- Ricerca nuovi clienti e partner
- Analisi della concorrenza
- Miglioramento delle performance

### **Credit Management**

Cerved, attraverso la sua controllata Finservice, ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze. Affidarsi a un team di specialisti altamente qualificati, permette di allineare l'attività commerciale e di gestione del credito, impostando un processo di credit management flessibile e trasparente e di intervenire professionalmente per ridurre i tempi di recupero dei crediti.

- Outsourcing gestione incassi
- Recupero stragiudiziale e giudiziale

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### **Rating**

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario. È uno strumento previsionale che fornisce un'indicazione sulla solvibilità dell'azienda nel breve e medio periodo. Grazie al riconoscimento ECAI da parte di Banca D'Italia e Credit Rating Agency da parte di ESMA, Cerved possiede i requisiti per svolgere l'attività di rating in Europa.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

A fronte dell'accordo, gli associati interessati potranno usufruire dei servizi con una policy di sconti particolarmente vantaggiosa.

Per i servizi **Credit Information** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di Dati ufficiali, Informazioni Commerciali, Analisi di portafoglio, Monitoraggio portafoglio, Visure immobiliari e Informazioni catastali
- **Prova gratuita:** con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

Per i servizi **Marketing Solutions** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

Per i servizi **Credit Management** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 25% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla Gestione degli incassi, al Recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Contattando i nostri consulenti, potrai ottenere un Assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

Per il **Rating** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 10% sui prezzi di listino dei servizi di Rating Pubblico, il primo anno
- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi di Rating Pubblico, gli anni successivi

## CONTATTI

### **Nunzia Affilastro**

Tel: 02 7754341

E-mail: [annunziata.affilastro@cerved.com](mailto:annunziata.affilastro@cerved.com)

Numero Verde: 800 029 029



coface

www.coface.it

## L'AZIENDA

Coface, uno tra i leader mondiali nell'assicurazione dei crediti, è presente direttamente e indirettamente in 98 paesi e assicura le transazioni commerciali di oltre 37.000 imprese in oltre 200 paesi, con il supporto di 4.400 dipendenti.

La nostra offerta è pensata per tutelare aziende di qualsiasi dimensione - dalle PMI alle multinazionali - dal rischio di mancato pagamento, sia in Italia che all'estero, proponendo una vasta gamma di soluzioni e servizi integrati. Oltre all'assicurazione dei crediti, in Italia offriamo anche cauzioni e servizi di recupero crediti.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

E' la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta assicurativa, distinta in tre tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari.

Con l'offerta di cauzioni e fidejussioni di Coface, le imprese sono in grado di presentare ai propri partner d'affari le garanzie richieste a fronte dei propri obblighi contrattuali (quali ad esempio gare d'appalto, oneri di urbanizzazione, concessioni edilizie) o di legge (dai diritti doganali ai rimborsi d'imposta).

Le imprese che utilizzano l'assicurazione dei crediti beneficiano anche dei servizi di recupero dei crediti. Per le aziende non ancora assicurate, Coface propone, attraverso le sue entità dirette e i partner nel mondo, servizi di recupero stragiudiziale e giudiziale sia a livello locale che internazionale. Coface in Italia sostiene il cliente nella gestione e recupero dei crediti insoluti con la professionalità e l'alto standard di servizio derivanti dalla pratica ormai decennale nel recuperare i crediti dei propri assicurati.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta assicurativa, distinta in 2 tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari (10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC).

## CONTATTI

**Antonella Vona** - Direttore Marketing e Comunicazione di Coface in Italia

Tel: 02 48335640

E-mail: antonella.vona@coface.com

**Clara Gardini** - Ufficio Comunicazione

Tel: 02 48335221

E-mail: clara.gardini@coface.com

E-mail dedicata: comunicazione@coface.com



www.cribis.com

## L'AZIENDA

CRIBIS è la società del Gruppo Crif specializzata nella business information che garantisce informazioni economiche e commerciali approfondite su aziende di tutto il mondo.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

L'accordo CONFINDUSTRIA con CRIBIS D&B, società leader nel settore delle business information, offre agli associati condizioni vantaggiose sui seguenti servizi:

### **Cribis.Com – Informazioni complete, soluzioni semplici**

Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: CRIBIS.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori.

Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di più di 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato.

### **Cribis iTrade - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende**

CRIBIS iTRADE il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato.

CRIBIS iTRADE Lab consente di analizzare in modo approfondito e dettagliato i ritardi, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio clienti con diversi livelli di approfondimento: dal controllo sulla situazione dell'intero portafoglio, alle analisi aggregate per area geografica, fatturato dipendenti, natura giuridica, anzianità aziendale e settore, fino alla vista su singolo cliente.

### **Cribis Teleservice – Servizi completi per il recupero dei crediti**

CRIBIS Teleservice è la società del Gruppo CRIF specializzata nella Credit Collection.

Offre una gamma completa di servizi per delegare in outsourcing la completa gestione stragiudiziale e legale dei crediti insoluti.

### **CRIF Rating Agency – per l'emissione di rating autorizzati nell'UE**

La mission di CRIF Rating Agency è fornire rating di elevata accuratezza e qualità, seguendo un rigoroso percorso metodologico: oggettività, trasparenza ed indipendenza sono i valori alla base della nostra attività. Per CRIF i dati rappresentano solo un punto di partenza per una analisi approfondita; il giudizio espresso, infatti, è focalizzato su aspetti qualitativi e su un'analisi a 360° dell'impresa, oltre che su una solida base quantitativa che si innesta su un patrimonio informativo assolutamente unico per qualità e completezza, che integra informazioni pubbliche, creditizie e commerciali.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2015 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

### **Cribis.com: Informazioni complete, soluzioni semplici**

- Bonus consumo del 10% (ad esempio, su un acquisto di 5.000 unità saranno accreditate 500 unità extra per un totale di 5.500 unità)
- Sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per 1 caricamento massivo di anagrafiche in monitoraggio in modalità Review Me.
- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report su aziende italiane
- Sconto del 10% per i servizi Target Profiles e Business Catalogue su imprese italiane

### **Gli sconti si riferiscono sul listino pubblicato sul sito [www.cribis.com](http://www.cribis.com)**

### **Cribis iTrade: Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende**

- Canone gratuito per il monitoraggio delle informazioni sui comportamenti di pagamento commerciale
- Bonus del 5% sull'acquisto di prodotti CRIBIS Teleservice

### **Cribis Teleservice: Servizi completi per il recupero dei crediti**

Bonus consumo del 5% sull'importo prepagato e sul servizio di recupero stragiudiziale valido per un anno dall'attivazione del contratto

### **CRIF Rating Agency: per l'emissione di rating autorizzati nell'UE**

Sconto del 10%

## CONTATTI

### **Elena Bazzoni**

Tel: 02 28455373

Numero verde: 800 979831

E-mail: [e.bazzoni@cribisdnb.com](mailto:e.bazzoni@cribisdnb.com)

E-Mail dedicate: [confindustria@cribisdnb.com](mailto:confindustria@cribisdnb.com); [marketing@cribisdnb.com](mailto:marketing@cribisdnb.com)













## L'AZIENDA

eni è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 82.300 persone in 85 Paesi del mondo.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2015 con **eni s.p.a. - downstream & industrial operations** prevede le fuel card **multicard\***, **multicard easy** ed i **BCE** (Buoni Carburante Elettronici).

- multicard è la carta di pagamento emessa da eni adfin, istituto di pagamento vigilato da Banca d'Italia e rappresenta un efficiente strumento di acquisto carburante senza utilizzo di contanti, di gestione del viaggio e di controllo della propria flotta  
È dedicata alle aziende con un parco mezzi di almeno 3 autovetture o un mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li) iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno.  
**multicard** dà inoltre la possibilità di accedere alla piattaforma web i-multicards (sul sito [www.eniadfin.com](http://www.eniadfin.com)) che permette di controllare tutte le transazioni effettuate con le proprie carte e monitorare in modo puntuale e tempestivo tutti gli acquisti.
- **multicard easy** è la carta di pagamento emessa da eni adfin dedicata alle piccole aziende dotate di 1 o 2 mezzi leggeri ed ai Liberi Professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.
- I **BCE** (Buoni Carburante Elettronici) sono carte prepagate usa e getta del valore di 50€, 100€ o 150€, rappresentano un innovativo strumento di pagamento del carburante sulle oltre 4.500 eni station italiane. Sono utilizzabili dalle aziende anche per:
  - incentivare la propria rete commerciale
  - elargire premi all'interno di programmi fedeltà, concorsi e promozioni
  - offrire gadget aziendali per le proprie convention.

\* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale, per le caratteristiche e le modalità di adesione alle carte multicard ed ai servizi i-multicards si rinvia alla contrattualistica e al materiale di trasparenza presente sul sito [www.eniadfin.com](http://www.eniadfin.com)

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Proposta commerciale **multicard** riservata agli associati:

- per rifornimenti in modalità **"servito"**, sconto in fattura, per benzine e gasoli, **pari a 0,023 €/litro (IVA compresa)**, con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto
- **un ulteriore sconto di fine anno** in ragione del proprio ritirato complessivo di gasoli e benzine (indipendentemente dalla modalità di rifornimento). Lo sconto sarà calcolato moltiplicando i litri totali acquistati per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 euro/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 euro/l (oltre 600.000 litri)
- la fornitura gratuita dei servizi della piattaforma i-multicards **per i primi 6 mesi** dopo la sottoscrizione del relativo contratto.
- una quota associativa annuale di soli € 2 per carta.

Proposta commerciale **multicard easy** riservata agli associati:

- **sconto di 0,010 €/litro (IVA compresa) su benzine e gasoli** rispetto al prezzo applicato alla pompa per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Fai da Te" (nessuno sconto sarà riconosciuto per i rifornimenti effettuati in modalità "servito" ed "iperself")
- una quota associativa annuale di € 12 per carta



[www.eniadfin.com](http://www.eniadfin.com)  
[www.multicard.eni.com](http://www.multicard.eni.com)

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli Associati che aderiranno alla proposta commerciale **BCE** taglio 50 €, 100 €, 150 € sarà riservata la seguente tabella di sconti:

- singola fattura per acquisto BCE con importo da € 1.000 ad € 5.000: sconto di 0,006 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo da € 5.001 a € 20.000: sconto di 0,008 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo oltre € 20.000: sconto di 0,010 €/l

Per permettere la conversione del valore nominale dei buoni (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento dell'acquisto dei BCE, il prezzo della benzina inserito da eni sui propri applicativi informatici quel giorno.

### I clienti multicard e multicard easy usufruiranno inoltre di: rete di accettazione capillare

le **multicard** permettono di fare rifornimento su circa 6.000 eni station in Europa e su 12.000 stazioni di servizio del consorzio ROUTEX presenti in 29 paesi europei (la lista dei paesi del network e dei PV aderenti è consultabile sul sito [www.routex.com](http://www.routex.com))

### sicurezza delle transazioni:

- le **multicard** sono dotate sia di banda magnetica sia di microchip
- tutti gli acquisti devono essere validati dal codice PIN
- le transazioni sono sempre autorizzate centralmente in tempo reale in tutta Europa

### addebiti trasparenti:

tutti gli acquisti effettuati tramite le multicard sono riepilogati in fatture riportanti giorno, ora, impianto e tipologia dell'acquisto.

Le fatture e i documenti contabili sono disponibili in formato elettronico. Si possono ricevere scaricandoli da internet (sul sito [www.eniadfin.com](http://www.eniadfin.com)) pronti da stampare per la consegna al commercialista.

### Siti internet di riferimento

[www.eniadfin.com](http://www.eniadfin.com): sito istituzionale dell'emittente contenente informazioni circa le caratteristiche della carta, i termini e le condizioni contrattuali, le principali norme di sicurezza  
[www.multicard.eni.com](http://www.multicard.eni.com): sito europeo dedicato alle fuel card eni, che offre tutte le informazioni commerciali sui prodotti in **Convenzione**.

## CONTATTI

Attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24 un **call center**, raggiungibile da ogni parte d'Italia dedicato ai clienti **multicard, multicard easy e BCE**:

### clienti multicard:

Tel: 199 797979  
E-mail: [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)  
Fax: 06 59887385

### clienti multicard easy:

Tel: 199 898 898  
E-mail: [servizio.easy@eni.com](mailto:servizio.easy@eni.com)  
Fax: 06 5988 7710

### clienti BCE:

Tel: 199 797979  
E-mail: [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)  
Fax: 06 5988 7385

**Numero verde dedicato esclusivamente alle richieste per blocco carta o riattivazione del PIN dopo tre tentativi errati: 800 797979**



**TOTALERG**

www.totalerg.it

## L'AZIENDA

TotalErg mette a disposizione dei soci Confindustria la possibilità di acquistare carburanti e lubrificanti per autotrazione a condizioni vantaggiose, tramite l'utilizzo di Carte Petrolifere (TotalErg Card e Voil@) e i Buoni Carburante validi su tutta la rete di stazioni di servizio TotalErg. La TotalErg Card è accettata su 3.000 stazioni di servizio sull'intero territorio nazionale e 76 aree di servizio presenti sulle autostrade.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### TotalErg Card

TotalErg Card è uno strumento di prelievo carburante, comodo ed affidabile per pagare carburanti e servizi con addebito in fattura; molto più di una semplice carta, TotalErg Card rappresenta lo strumento ideale in grado di rispondere tanto alle esigenze specifiche dei responsabili flotte quanto a quelle degli autisti.

- Sconto dedicato agli associati di **0,050 €/litro, IVA inclusa**, su diesel e benzina, sui rifornimenti Servito e Self Service e Area Più. Il prezzo è calcolato in base al prezzo listino carte petrolifere il giorno del prelievo
- Riconoscimento di un **bonus fine anno** calcolato sul volume totale dei carburanti acquistati nell'anno solare
- Il rilascio, l'utilizzo e il rinnovo della carta sono completamente gratuiti e compresi nel pacchetto "WEB" dello spazio clienti "TotalErg Cards Online"
- Il credito è fino a 45 gg.: fatturazione quindicinale **+ 30 gg. di dilazione** di pagamento data fattura con addebito diretto in conto (media 37 giorni)
- Lo sconto in fattura si applica sul prezzo di listino, con opzione "Miglior Prezzo", ovvero il migliore tra il prezzo di listino carte valido nel giorno del rifornimento al netto delle condizioni commerciali applicate sulla carta (0,050 €/litro) e il prezzo indicato sulla colonnina al momento del rifornimento: il migliore dei due sarà il prezzo di fatturazione
- La fattura quindicinale è il documento fiscale che sostituisce la carta carburante
- I prezzi di listino carte saranno disponibili nello spazio Clienti "TotalErg Cards Online" accessibile dal sito [www.totalerg.it](http://www.totalerg.it), alla voce professionisti, inserendo la username e la password
- I soci potranno chiedere a TotalErg il rilascio della carta, che sarà subordinato alla presentazione del certificato di appartenenza a Confindustria ed alla verifica, da parte di TotalErg, delle condizioni di solvibilità economico-finanziaria dell'azienda richiedente
- La TotalErg Card "TEC" è adatta alle aziende con 1 camion oltre 3,5 tn. e flotte aziendali con più di 2 furgoni e/o vetture (per le vetture richiesta minima n° 4 carte)

### Voil@'

Voil@' è la carta petrolifera dedicata alle piccole aziende, ai possessori di partita iva (iscritti alla Camera di Commercio da almeno 12 mesi) e ai liberi professionisti (presentando copia di iscrizione all'albo professionisti), che scelgono una stazione di servizio TotalErg di fiducia per i propri rifornimenti (per comodità o per fedeltà) dove avere sempre più convenienza grazie ad uno sconto sul prezzo esposto alla pompa, più facilità nei pagamenti e maggiore sicurezza.

### La nuova gamma dei Buoni Carburante

Un'idea per mille occasioni. Tagli disponibili:

- con valore nominale di 5 e 10 euro - forniti in carnet cartacei da dieci pezzi utilizzabili singolarmente e cumulabili
- con valore nominale a scalare di 50 euro, 100 euro e 250 euro - sotto forma di card plastificata, utilizzabile dal cliente secondo necessità fino ad esaurimento dell'importo.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### TotalErg Card

- Servizio completamente gratuito: zero spese per rilascio e rinnovo, zero spese amministrative, zero commissioni sulle transazioni, che permette di abbandonare l'uso dei contanti e la fattura in formato elettronico che sostituisce fiscalmente la carta carburante.
- Convenienza: grazie allo sconto e l'opzione "Miglior Prezzo"
- Sicurezza: grazie al codice PIN e al server di autorizzazione on-line
- Tecnologia: grazie all'accesso allo spazio clienti "TotalErg Cards Online" è possibile gestire in autonomia le proprie carte.

### Voil@'

- Pagamento di carburanti e lubrificanti, su tutta la rete nazionale, presso le 3.000 stazioni di servizio TotalErg.
- Sconto di 2 € cent/litro sul prezzo del carburante esposto alla pompa presso la stazione di servizio TotalErg scelta per comodità ed associata alla carta
- Prezzo esposto alla pompa su tutte le altre stazioni di servizio della rete TotalErg
- Costo della carta annuale gratuito
- Dilazione di pagamento di 20 giorni data fattura
- Velocità di emissione della carta carburante e della copertura finanziaria
- Sicurezza grazie al PIN personalizzato e al plafond giornaliero
- Servizio Clienti gratuito: numero verde 800 987 887 disponibile tutti i giorni dalle ore 08 alle ore 22.
- Massimo di 3 carte per cliente con limite mensile complessivo di utilizzo di 1.200 €

### Buoni Carburante

**Sconto riservato** agli associati: 0,032 €/litro - spese di spedizione gratuite. Lo sconto sull'acquisto del buono si somma con quello che l'associato potrà eventualmente trovare applicato alla pompa sul punto vendita.

**Acquisto minimo:** 2.500 euro.

**Facilità di utilizzo:** il buono può essere utilizzato, in presenza del gestore, per l'acquisto di benzina, diesel e gpl sull'intera rete di distribuzione di TotalErg.

**Richiesta:** per effettuare l'ordine è necessario inviare via e-mail a [buonicarburante@totalerg.it](mailto:buonicarburante@totalerg.it) il modulo d'ordine disponibile sulla sezione convenzioni del sito Confindustria con i propri riferimenti, cui seguirà il preventivo da confermare per accettazione.

**Pagamento e consegna:** il pagamento dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario anticipato e la consegna sarà effettuata entro 4 giorni unitamente alla fattura.

**Sicurezza:** un sistema informatico (doppio codice a barre) prevede l'attivazione dei buoni entro le 24h successive alla consegna. I Buoni Carburante TotalErg viaggiano in totale sicurezza.

## CONTATTI

### TotalErg Card

Numero verde: 800 987 887

E-mail dedicata: [convenzioni@totalerg.it](mailto:convenzioni@totalerg.it)

### Voil@'

E-mail per invio modulo di adesione: [contratti.carte@totalerg.it](mailto:contratti.carte@totalerg.it)

Fax: 06 50264271

Numero verde: 800 987 887

### Buoni Carburante

E-mail dedicata: [buonicarburante@totalerg.it](mailto:buonicarburante@totalerg.it)



www.clouditalia.com

## L'AZIENDA

Clouditalia Telecomunicazioni Spa è una società di Telecomunicazioni e Cloud Computing che offre alle aziende, PMI, Amministrazioni Pubbliche e professionisti una soluzione integrata di telefonia, internet e servizi Cloud finalizzati a migliorare la competitività e la produttività aziendale.

Alta affidabilità, ottime prestazioni e costi contenuti sono alla base del modello Clouditalia che poggia su una rete proprietaria di oltre 14.000 km su tutto il territorio nazionale, a cui si aggiungono due Data Center di ultima generazione per i servizi Cloud Computing, oltre alla presenza capillare di sedi operative e presidi tecnici. Per garantire l'elevata qualità dei servizi erogati Clouditalia si affida ai migliori partner tecnologici internazionali, tra cui: VMware, Cisco Systems, CommVault, Acronis e Spamina.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### 1. Cloud-IaaS

Clouditalia propone una piattaforma per la creazione e la gestione di Virtual Data Center in un ambiente di lavoro che mantiene la libertà tipica dei Private Cloud, aggiungendo sicurezza e performance date dall'infrastruttura e dai due Data Center di proprietà.

### 2. Imail

Imail è un servizio di posta elettronica in Cloud pensato, realizzato ed erogato in Italia. Servizio sempre disponibile, sicuro e senza investimenti in infrastruttura IT, manutenzione ed aggiornamento. Imail semplifica la gestione con soluzioni Web e Cloud based, flessibili e completamente integrate come Imail Firewall e gestione Imail Archiving. Fino a 25GB di archiviazione email, accesso via Webmail, Outlook o altri client di posta elettronica, mobile, sicurezza completa, interoperabilità con BlackBerry, supporto tecnico 24x7, backup automatici, calendari e contatti condivisi, strumenti di collaborazione e conformità a norma di legge.

### 3. Internet SpeedUp

Offerta rivolta alle aziende che necessitano di un accesso alla rete internet ad altissime prestazioni. Internet SpeedUp fornisce un collegamento simmetrico alla rete internet con velocità da 2 a 10 Mb/s.

### 4. StartImpresa

Soluzione integrata di telefonia ed accesso ad internet per professionisti e aziende che permette di collegarsi direttamente alla rete Clouditalia senza abbandonare o modificare le numerazioni e gli apparati telefonici esistenti.

StartImpresa offre il vantaggio di avere Clouditalia come unico fornitore con una soluzione all'avanguardia ed una nuvola di servizi supplementari inclusi nel canone base.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria le aziende associate potranno usufruire dei seguenti sconti su soluzioni Tlc e Cloud di elevata qualità:

### 1. Cloud-IaaS

Sconto del 30% sia per i servizi a canone che per i servizi a consumo.

### 2. Imail

Sconto del 30% sul canone mensile per tutte le tipologie di casella.

### 3. Internet SpeedUp

Sconto del 50% sul contributo di attivazione su tutti i profili di offerta (risparmio fino a 250 Euro).

### 4. StartImpresa

Contributo di attivazione gratuito su tutti i profili di offerta.

## CONTATTI

### Massimo Mecangeli

Cell: +39 393 9810034

E-mail: mmecangeli@clouditalia.com

Servizio Clienti: 800 984 200



## L'AZIENDA

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per **conferencing & collaborazione a distanza**; è parte del gruppo **Chorus Call/Compunetix**, con una presenza diretta nei 5 continenti.

Conosciuta grazie al brand **Aethra.net**, offre **servizi professionali di audioconferenza (conference call), videoconferenza, webconferencing, streaming, webcast, progettazione, allestimento e noleggio sale per la videoconferenza**, anche in occasione di eventi.

Ae.Net commercializza **prodotti e sistemi per la videocomunicazione e per l'audioconferenza** delle migliori marche (Polycom, Sony, LifeSize, ClearOne, Aver).

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia **servizi automatici** che servizi **completamente assistiti** da operatori specializzati.

- **Servizi di audioconferenza – conference call**  
Sia automatica che assistita, per riunioni con partecipanti connessi da telefono fisso o cellulare. Anche con local connection, per risparmiare nei meeting con l'estero, e numeri verdi
- **Servizi di Video-Webconferencing**  
Per comunicare e collaborare in videoconferenza, entrando in una sala virtuale su internet, da sistemi di videocomunicazione IP e ISDN, da PC, da tablet e smartphone (sia Apple che Android)
- **Streaming, Webcast e Web TV**  
Per trasmettere e diffondere contenuti video, audio e presentazioni in tempo reale (live) o in differita (on demand)
- **Noleggio di sale per la videoconferenza o allestimento**  
Presso strutture da voi indicate – con servizio di consulenza per la progettazione di sale anche di pregio
- **Prodotti per la videoconferenza in Full HD**  
Sia top di gamma che con il miglior rapporto qualità/prezzo sul mercato
- **Prodotti per l'audioconferenza**  
Professionale, sia di gruppo che personal

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborando a distanza gli associati potranno non solo ridurre drasticamente le spese per i viaggi di lavoro ma anche migliorare l'efficienza ed aumentare considerevolmente la loro produttività. Potranno espandere il giro d'affari e velocizzare i tempi di risposta – il tutto con investimenti davvero minimi.

**Per fare di più, con meno risorse.**

### AUDIOCONFERENZA (CONFERENCE CALL)

- Sconto del **35%** sul prezzo di listino
- **Local Connection per le chiamate internazionali:** 3 centesimi di Euro per l'Europa; 5 centesimi per USA, Canada, Brasile, Australia, Giappone, Singapore, Hong Kong,...
- Per i nuovi clienti (attivi prima del 30 Marzo 2015): Smartbox "Scenari d'Italia" in regalo al raggiungimento dei primi 3.000 minuti di conference call, nel 2015

### SERVIZIO DI VIDEO-WEBCONFERENCING

- **Pacchetto di 3 porte**, per un accesso illimitato alla sala virtuale, dal sistema di videocomunicazione o da PC
- **Offerta speciale a 1.350 Euro / anno**; per ogni porta aggiuntiva: 390 Euro / anno (sconto del 30% sul prezzo di listino)
- In regalo una Smartbox "Soggiorni e sapori d'Italia"

### WEBCAST

- Evento con 300 utenti a 990 Euro – anziché 1.660 Euro
- 40% di sconto sui prezzi standard

### TOTEM PER LA VIDEOCOMUNICAZIONE

- Totem per la videocomunicazione, con display Samsung LED da 50", a **4.990 Euro** (invece di 5.990 Euro)
- In regalo una Smartbox "Tre giorni con benessere"

### PRODOTTI PER AUDIO E VIDEOCOMUNICAZIONE

- **Sconto del 20% su tutti i sistemi di audio e videoconferenza** dei principali brand (Polycom, Sony, LifeSize, ClearOne, Aver).

## CONTATTI

**Corrado Mazzocato**  
Tel: 071 2504515; 071 2504500  
Cell: 335 475321  
E-mail: [mazzocato@aethra.net](mailto:mazzocato@aethra.net)



www.impresasemplice.it

## L'AZIENDA

Telecom Italia è il principale Gruppo italiano di Telecomunicazioni e ICT ed uno dei più importanti player nel mercato brasiliano.

Il portafoglio d'offerta, integrato e centrato su soluzioni avanzate per consumatori, imprese ed istituzioni, abbraccia telecomunicazioni fisse e mobili, contenuti digitali, cloud computing, office and system solutions.

Di seguito sono elencati sinteticamente alcuni servizi proposti, che potranno essere aggiornati in funzione delle evoluzioni dell'offerta.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### 1) Soluzioni Fisso

Le offerte su linea fissa sono comprensive di voce + dati con traffico illimitato, su **rete in fibra** ove disponibile con velocità in download/upload fino a 100Mb/10Mb, con disponibilità della fibra in espansione progressiva nel corso del 2015.

**Azienda Tuttocompreso** è la soluzione con centralino "fisico" che consente di parlare, navigare e proteggere i dati aziendali.

Con Azienda Tuttocompreso è possibile:

- Telefonare in VOIP
- navigare in internet con tutte le postazioni collegate in rete LAN ed usufruire del servizio sicurezza perimetrale
- inviare e ricevere fax

**Evoluzione Ufficio** è la soluzione con centralino "virtuale" per la comunicazione innovativa dell'ufficio che integra fonia, connettività, servizi di centralino tradizionali ed innovativi, terminali, con un servizio di assistenza premium ed un canone di servizio "tutto incluso", senza sorprese.

### 2) Soluzioni Mobile

**TIM TUTTO Business** è il portafoglio di offerta che prevede sia profili con bundle di minuti ed SMS, che con chiamate e SMS illimitati, oltre ad un bundle di traffico dati, senza tassa di concessione governativa e nessun costo fisso da aggiungere al contributo mensile, con scale sconti dedicate rispettivamente per singolo cliente o clienti di tipo Holding.

La **Offerta Dati Mobile** è valida trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, garantisce la maggior velocità di connessione possibile con LTE e LTE Plus (fino a 180 Megabit/s), con opzioni da 1/2/5/10/20 GB al mese di traffico dati nazionale.

### 3) Cloud computing

**Nuvola Store** è il nuovo cloud marketplace di servizi digitali che permette alle piccole e medie imprese di scegliere, acquistare e gestire in modo semplice e immediato un'ampia gamma di soluzioni ICT.

Le soluzioni acquistabili con carta di credito o in bolletta Telecom Italia, comprendono la suite di produttività Microsoft Office 365, il servizio di cloud storage Nuvola Italiana Dataspace, la messaggistica, l'hosting, la PEC, i domini internet, le soluzioni per la creazione e la gestione del proprio sito web, anche in versione ottimizzata per l'accesso in mobilità, la suite antivirus Symantec End Point Protection e il servizio Fattura Digitale, con conservazione a norma di legge. Inoltre, presto saranno disponibili su Nuvola Store altre soluzioni per la vita digitale delle aziende italiane.

## I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani e canali di contatto dedicati

## CONTATTI

**Numero verde 800 862 822**, dal lunedì al venerdì, dalle 8.00 alle 20.00, selezionando l'opzione 1 per i servizi del mobile e 2 per il fisso.

Richiesta di un contatto diretto accedendo al seguente link:

<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria>

Inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse la richiesta sarà instradata verso l'interlocutore più adatto.

Referente nazionale per la convenzione:

**Fabio Selvaggi**

Cell: 335 6339462

E-mail: [fabio.selvaggi@telecomitalia.it](mailto:fabio.selvaggi@telecomitalia.it)



RETINDUSTRIA